

## Round-table paper Africa Strategy – Invest International

Uw Kamer heeft gevraagd of Invest International een bijdrage kan leveren aan de ronde tafel over de toekomstige EU-Afrika partnerschapsagenda. Dat doen we graag. De ontwikkeling van een gerichte Afrika Strategie is onderdeel van het recente coalitieakkoord. Het Afrikaanse continent is een prioriteitsregio voor Invest International, zowel voor de cofinanciering van de ontwikkeling van duurzame en schaalbare projecten, als de financiering van handel en investeringen. De focus voor Invest International ligt op die sectoren waarbij in meerdere Afrikaanse, prioritaire markten, een sterke behoefte bestaat aan oplossingen die Nederland kan bieden: agri & food, gezondheidszorg, circulaire oplossingen in de maakindustrie, water & infrastructuur en duurzame energie.

De EU is de grootste handelspartner van Afrika (37% van de Afrikaanse handelsstromen in 2017). Tussen 2004 en 2018 is Afrika gemiddeld 4.5% economisch gegroeid, de verwachting is dat groei zal doorzetten. Tegelijkertijd zijn de uitdagingen in vele sectoren op het continent wat betreft duurzame ontwikkelingen groot. Dit biedt een unieke kans voor de Nederlandse private sector, ook met steun van de publieke sector, om duurzame handel te vergroten.

Invest International draagt hieraan bij met (co)financiering van projectontwikkeling en de financiering van duurzame handel en investeringen met een Nederlandse link. Daarbij hebben we veel aandacht voor het financieren van het mkb dat internationaal actief wil zijn. Wij zien bij de bedrijven een grote behoefte samen met ons te werken aan het verzilveren van kansen in het buitenland. Daarbij hebben wij vaak de meeste toegevoegde waarde in de opkomende markten. We hebben in het mkb-segment op dit moment al een portefeuille van zo'n 200 mln. aan transacties met veel verschillende bedrijven. Veel van deze transacties hebben een link met Afrika. Ook hebben we een projectportefeuille van ruim 30 infrastructurele projecten in Afrika met een totale projectomvang van circa 1 mld.. Dit gaan we de komende jaren verder uitbouwen. Het is onze ambitie om, in navolging van de VNO-NCW Afrika Strategie, een significante bijdrage te leveren om de Nederlandse investeringen in Afrika (68 miljard in 2018) en de handelsstromen NL-Afrika (27 miljard in 2018) te verdubbelen.

Op korte termijn vertaalt dit zich voor ons in een aantal initiatieven die reeds goede voortgang kennen. Hieronder noem ik, naast de financieringsoplossingen die we bieden, een aantal concrete voorbeelden waaraan we werken:

- Het openen van strategisch gepositioneerde "**Dutch Desks**" bij partnerbanken in Afrika. Een concreet voorbeeld is de recent gecontracteerde *Dutch Desk* bij Access Bank in Lagos, Nigeria. Access Bank is een van de grootste banken in Nigeria en heeft een (groeierend) netwerk van banken over geheel Afrika (en daarbuiten). Access Bank heeft reeds een succesvol Duitse en Aziatische "Desk". De samenwerking met Access Bank vergroot niet alleen de toegang tot financiering voor het NL bedrijven dat actief is in Nigeria, maar geeft ook toegang tot het netwerk van de bank en voorkomt een valuta risico voor de lokale partijen. Zo worden op een effectieve manier handels- of investering partners aan elkaar gekoppeld. Bouwend op de samenwerking en ervaring met Access Bank in Nigeria, streeft Invest International ernaar om Nederlandse bedrijven in de toekomst ook in andere Afrikaanse landen te kunnen ondersteunen via lokale financiële instellingen.
- Het aangaan van **strategische partnerschappen** om gezamenlijk kansentrajecten in Afrika te bevorderen. Invest International brengt hierbij

relevante partners tezamen met de nodige kennis, kunde en financiële middelen. We zien nu veel partijen die kansen zien en projecten ontwikkelen, maar bijna altijd ontbreekt de financiële kennis om de ontwikkeling zo ver te brengen dat een financiering (en dus ook een project) echt van de grond komt. Juist in deze rol ligt onze meerwaarde. Onze analyse is dan ook dat er vaak geen gebrek is aan financiering, maar wel aan financierbare projecten. Die handschoen pakken we op. We werken samen met bijvoorbeeld NABC of RVO, vele bedrijven en NGO's. Deze partijen kijken vaak naar de hele vroege ontwikkelfase. Wij kijken naar dergelijke (potentiële) projecten door de bril van een financier. Dit doen we zoveel mogelijk samen bedrijven en lokale partijen. Bij de financiering zelf trekken we vaak op met andere partijen (bijvoorbeeld de EIB of andere commerciële financiers), zodat we de overheidsmiddelen die we beheren optimaal inzetten. Voorbeelden waarin we dat doen zijn het partnerschap met Amref Flying Doctors waarin veel wordt samengewerkt met Philips en de ondersteuning van het Flying Swans consortium dat met Nederlandse partijen strategische corridors in de Agrologistiek in verschillende Afrikaanse landen ontwikkelt.

Op middellange termijn streeft Invest International naar:

- Duurzame sectorale transitie in Afrika waarbij Nederlandse technologie bij uitstek ingezet kan worden (denk bijvoorbeeld aan het verduurzamen van lokale voedselketens). Daarbij kan Invest International haar brede financieringsinstrumentarium inzetten, omdat deze sectorale transitie veelal investeringen in zowel de publieke als de private sector vereisen. Invest International streeft er dan ook naar om de synergiën tussen instrumenten die zij namens de overheid uitvoert en haar kernkapitaal optimaal in combinatie met elkaar in te zetten.
- Het benutten van de synergiën met het externe financieringsinstrumentarium van BHOS door deze instrumenten beter op elkaar te laten aansluiten qua focus landen en sectoren. Deze afstemming zal ondernemers meer zekerheid geven dat zij in de verschillende stadia van projectontwikkeling financieel ondersteund worden, totdat een project voldoende commerciële draagkracht heeft en met eigen en commerciële financiering opgeschaald kan worden.
- Het benutten van de financiële middelen van derde partijen zoals de middelen die beschikbaar komen onder het EFSD+. Invest International zal hiervoor op middellange termijn een traject ingaan (zogenaamde "pillar assessment") om te kwalificeren voor het inzetten van Europese middelen en het kunnen aandragen van specifieke propositie die aansluiten bij de EU-Afrika strategie.
- Het vergroten van de focus van Invest International Development BV op het creëren van Impact Partnerships voor duurzame ontwikkeling in Afrika. Zoals hierboven reeds benoemd, streeft Invest International ernaar een "convening" rol te spelen door het bij elkaar brengen van partners die tezamen de nodige kennis, kunde en financiële middelen hebben om NL ondernemers te ondersteunen bij het succesvol structureren van impactvolle projecten. Invest International wil hiermee in een eerder stadium van projectontwikkeling innovatie business modellen financieel ondersteunen om ze naar de markt te brengen en te kunnen opschalen met de betrokken partners