

HANDELSPROFIEL EU- MEXICO EN NEDERLAND- MEXICO

LANDENOVERZICHT

seo • amsterdam economics

AUTEURS

HANNA SAKHNO, JOOST WITTEMAN & PEDRO ROMAO

IN OPDRACHT VAN

MINISTERIE VAN BUITENLANDSE ZAKEN

AMSTERDAM, JULY 2025

SEO-rapport nr. 2025-115.3

Roetersstraat 29
1018 WB Amsterdam
Nederland

+31 20 399 1255
secretariaat@seo.nl
www.seo.nl/en/

Inleiding

Mexico is de op twee na grootste economie van Noord-Amerika en neemt wereldwijd de 12e plaats in wat betreft het nominale BBP. In 2025 zal het nominale BBP naar verwachting ongeveer EUR 1,6 biljoen bedragen, met een bevolking van ongeveer 133 miljoen mensen. Dit resulteert in een nominaal BBP per hoofd van ongeveer EUR 11.729 en een voor koopkrachtpariteit (PPP) gecorrigeerd BBP per hoofd van ongeveer EUR 23.533.

De economie van het land is gediversifieerd, met aanzienlijke bijdragen van landbouw, industrie en diensten. In 2023 was de landbouw goed voor ongeveer 3,8% van het BBP, de industrie voor 31,6% en de dienstensector voor 58,6%. Tot de belangrijkste landbouwproducten behoren avocado's, tomaten, chilipepers en suikerriet, terwijl de industriële sector de productie van auto's, elektronica, lucht- en ruimtevaartapparatuur en voedselverwerking omvat.

In 2024 groeide het Mexicaanse BBP met 1,5%, een gestage vertraging sinds de opleving na de COVID-pandemie. Deze groei werd aangedreven door een veerkrachtige binnenlandse consumptie en bescheiden exportprestaties, ondanks tegenwind van een vertragende Amerikaanse productiesector. Vooruitblikkend verwacht het Internationaal Monetair Fonds dat de reële BBP-groei van Mexico in 2025 met -0,3% zal dalen als gevolg van de zwakker dan verwachte activiteit eind 2024 en begin 2025, de Amerikaanse invoerrechten op Mexicaanse export, toenemende geopolitieke spanningen en strengere financiële voorwaarden. De inflatie bedroeg 4,2% in 2024, iets boven het streefbereik van de Centrale Bank. De werkloosheid bedroeg 2,7% in 2024, wat duidt op een relatief krappe arbeidsmarkt. De economische vooruitzichten van Mexico voor 2025 wijzen op een uitdagende omgeving, met risico's als gevolg van externe druk op de handel en binnenlandse beleidsonzekerheid.

Handelsbetrekkingen EU-Mexico

Figuur 1 hieronder geeft een overzicht van de handel tussen de EU en Mexico in de context van de totale handelsbetrekkingen van Mexico. De uitvoer van de EU naar Mexico bedraagt EUR 73 miljard in 2023, terwijl de invoer EUR 35 miljard bedraagt.¹ De EU heeft dus een aanzienlijk handelsoverschot van EUR 37 miljard met Mexico, dat de afgelopen tien jaar is blijven bestaan en zelfs is toegenomen, voornamelijk doordat de EU-uitvoer van goederen naar Mexico groter is dan de invoer. Het grootste deel van de EU-export naar Mexico is goederenexport (84% van de EU-export naar Mexico is goederenexport; 16% van de EU-export is dienstenexport). Hetzelfde geldt voor de EU-invoer uit Mexico (86% van de EU-invoer uit Mexico is goedereninvoer).

Paneel B van Figuur 1 laat zien dat de EU een belangrijke, maar verre van dominante handelspartner voor Mexico is. De VS domineren zowel de Mexicaanse export (EUR 457 miljard) als de import (EUR 243 miljard) in 2023, met een aanhoudende opwaartse trend. De EU was de op twee na grootste exporteur naar Mexico in 2023, onder China en aanzienlijk vóór andere belangrijke handelspartners zoals Zuid-Korea en Canada. De EU was in 2023 de op één na grootste importeur van Mexico, net als Canada. China is ook een belangrijke handelspartner, met name voor de Mexicaanse invoer, en heeft de EU ingehaald en zijn aandeel sinds de COVID-pandemie vergroot. Binnen de EU is Duitsland de belangrijkste EU-exportbestemming voor Mexico, gevolgd door Spanje en Nederland als belangrijke binnenkomers in de EU. Deze drie landen zijn ook Mexico's belangrijkste bronnen van invoer uit de EU.

¹ We gaan consequent uit van het perspectief van de importeur en gebruiken importspiegelgegevens van UN COMTRADE, d.w.z. de geregistreerde invoer door handelspartners, om alle bilaterale exportstromen in te vullen. Deze aanpak wordt in het hele onderzoek toegepast om de vergelijkbaarheid en consistentie tussen landen en stromen te garanderen, met name in gevallen waar exportstatistieken onvolledig of inconsistent zijn. Het gebruik van spiegelgegevens is ingeburgerd in internationale handelsanalyses voor economieën met lage en middeninkomens en volgt internationale richtlijnen ([Internationaal Monetair Fonds, 2023](#); [World Customs Organizations, 2015](#)). Bijgevolg kunnen de resulterende cijfers die in dit beknopte overzicht worden gepresenteerd, verschillen van de cijfers die worden gerapporteerd door nationale bureaus voor de statistiek, zoals het CBS in het geval van Nederland, die handelsgegevens samenstellen op basis van het binnenlandse perspectief.

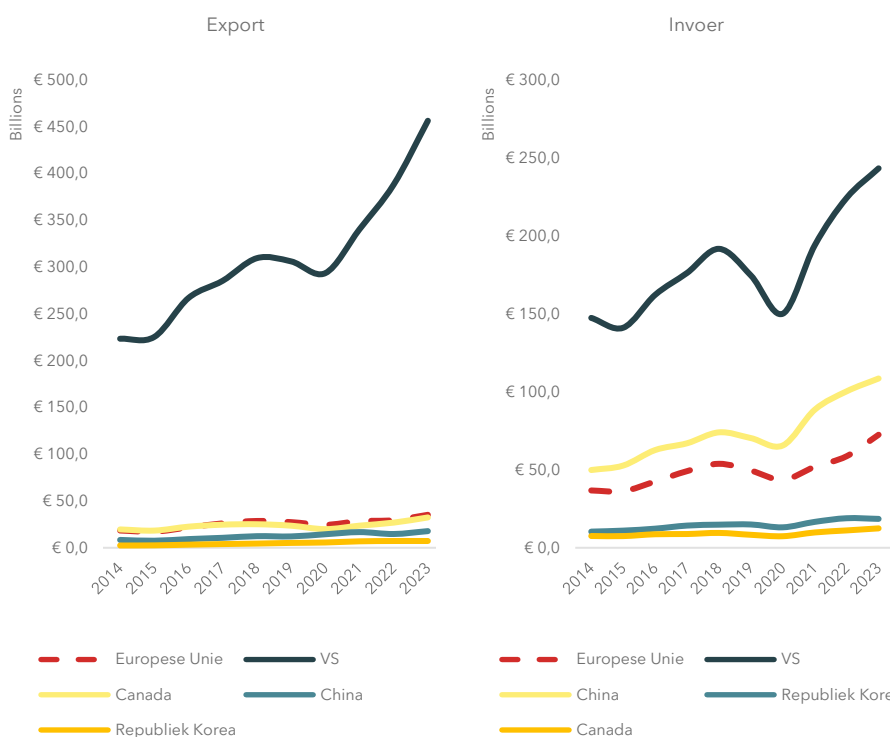
Figuur 1 Handel van de EU met Mexico (Paneel A) en handel van Mexico met andere grote partners (Paneel B)

Paneel A EU handel met Mexico



Paneel B

Andere grote handelspartners van Mexico



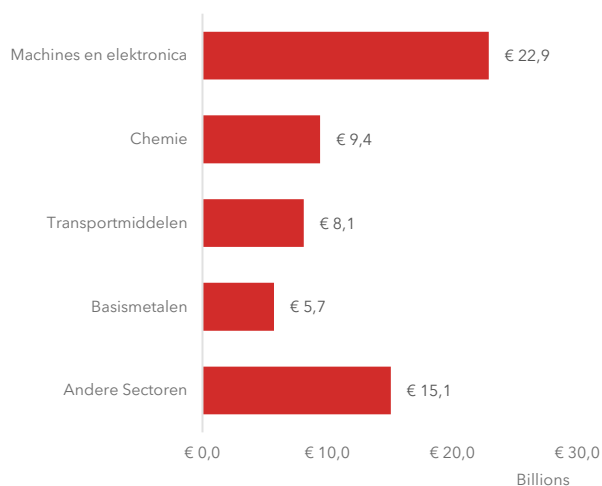
Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE

Figuur 2 toont de belangrijkste goederenexport van de EU naar Mexico en de belangrijkste goederenimport van de EU uit Mexico. In totaal zijn de vier belangrijkste productcategorieën in de goederenexport goed voor ongeveer 75% van de totale EU-export naar Mexico. Machines en elektronica (EUR 22,9 miljard, voornamelijk industriële machines, elektrische apparatuur en mechanische apparaten) domineren duidelijk, met een waarde die meer dan twee keer zo groot is als die van de op één na grootste categorie. Chemische producten (EUR 9,4 miljard, vooral farmaceutische producten, organische chemicaliën en cosmetica), Vervoersuitrusting (EUR 8,1 miljard, vooral motorvoertuigen, onderdelen en vliegtuigen) en Onedele metalen (EUR 5,7 miljard, vooral ijzer-, staal- en aluminiumproducten) hebben ook een aanzienlijk aandeel, hoewel hun aandeel aanzienlijk kleiner is dan dat van Machines en elektronica.

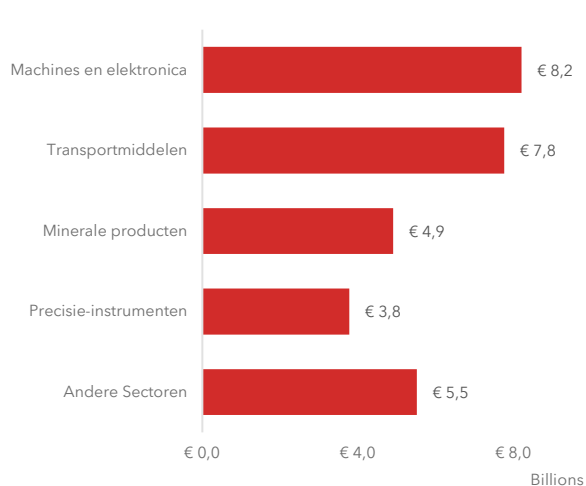
Machines en elektronica (EUR 8,2 miljard, vooral elektronische onderdelen, telecommunicatieapparatuur en elektrische machines) en transportmiddelen (EUR 7,8 miljard, vooral auto's en auto-onderdelen) zijn de twee belangrijkste EU-importcategorieën. Ze worden gevolgd door Minerale producten (EUR 4,9 miljard, vooral minerale brandstoffen en derivaten van ruwe olie) en Precisie-instrumenten (EUR 3,8 miljard, vooral medische instrumenten, optische apparaten en meetapparatuur), die respectievelijk het derde en vierde grootste aandeel hebben. De vier belangrijkste categorieën zijn goed voor ongeveer 82% van de totale EU-import van goederen uit Mexico.

Figuur 2 Voornaamste EU-uitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Mexico in 2023

Paneel A Belangrijkste EU-uitvoer van goederen naar Mexico



Paneel B Belangrijkste EU-goedereninvoer uit Mexico



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn HS2-cijferige productcategorieën. Productgroepnamen zijn vereenvoudigd voor de leesbaarheid. Precisie-instrumenten omvat optische, fotografische, cinematografische, meet-, verificatie-, precisie-, medische of chirurgische instrumenten en apparaten, klokken en horloges, muziekinstrumenten en hun onderdelen en accessoires. Minerale producten omvat ruwe en verwerkte minerale materialen. Transportuitrusting omvat voertuigen, vliegtuigen, schepen en aanverwante transportmachines. Machines en elektronica omvat machines en mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, en audio- en video-opname- en -weergaveapparaten. Chemie omvat producten van de chemische of aanverwante industrieën. Onedele metalen bestaat uit onedele metalen en hun geproduceerde artikelen.

Nu er een uitgebreide handelsovereenkomst van kracht is, staan zowel EU- als Mexicaanse exporteurs voor de uitdaging om de voordelen ervan ten volle te benutten. De uitgebreide handelsovereenkomst tussen de EU en Mexico (Global Agreement) trad in 2000 in werking; begin 2025 rondde de EU de politieke onderhandelingen af over een gemoderniseerde versie van de overeenkomst. Volgens schattingen van de Europese Commissie/DG TRADE voor 2023 bedraagt de benuttingsgraad van de preferenties voor de EU-invoer van alle producten uit Mexico 61% (meer dan 90% voor dierlijke en plantaardige vetten), terwijl de benuttingsgraad van de preferenties voor de EU-export naar Mexico 70% bedraagt (meer dan 90% voor dierlijke en plantaardige producten en vetten, bereide voedingsmiddelen en schoeisel), beide onder het gemiddelde van 70% voor vrijhandelsovereenkomsten van de EU. PUR meet het aandeel van de in aanmerking komende handel dat daadwerkelijk profiteert van preferentiële tarieven in het kader van een vrijhandelsovereenkomst, wat aangeeft hoe effectief preferenties worden gebruikt. Dit suggereert dat, ondanks het hoge gebruik in bepaalde sectoren, beide partijen belemmeringen ondervinden bij het volledig benutten van de voordelen van de overeenkomst.

Handelsbetrekkingen tussen Nederland en Mexico

Figuur 3 hieronder vat de handel tussen Nederland en Mexico samen in de context van de totale Nederlandse handelsbetrekkingen. In 2023 bedraagt de totale Nederlandse export naar Mexico EUR 3,2 miljard. Ongeveer 66% van deze export bestaat uit goederen en de resterende 34% uit diensten. De totale Nederlandse import uit Mexico bedroeg in 2023 EUR 2,3 miljard, waarvan twee derde uit goederen bestond. Nederland heeft de afgelopen tien jaar consistent een handelsoverschot met Mexico gehad, waarbij zowel de goederen- als dienstenexport naar Mexico groter was dan de import.

Een deel van deze handelsstromen bestaat uit wederuitvoer. Als belangrijk Europees handelsknooppunt rapporteert Nederland een hoog aandeel wederuitvoer - goederen die worden geïmporteerd, verkocht door een Nederlandse entiteit en weer geëxporteerd met weinig of geen verwerking. Deze stromen komen voor in de handelsstatistieken, maar voegen weinig binnenlandse waarde toe. In 2023 was wederuitvoer goed voor 20% van de Nederlandse export naar Chili, volgens een schatting van het CBS.² Vergelijkbare cijfers zijn niet beschikbaar op EU-niveau, aangezien de meeste lidstaten in hun handelsstatistieken geen onderscheid maken tussen wederuitvoer en binnenlandse uitvoer.

Paneel B van Figuur 3 laat zien dat Mexico een vrij onbelangrijke handelspartner voor Nederland is. Zowel het Nederlandse import- als exportvolume naar de grootste handelspartners (Duitsland, het VK, de VS, Frankrijk) is meerdere orden van grootte groter dan de handel met Mexico. De vrij kleine rol van Mexico als Nederlandse handelspartner is de afgelopen tien jaar blijven bestaan.

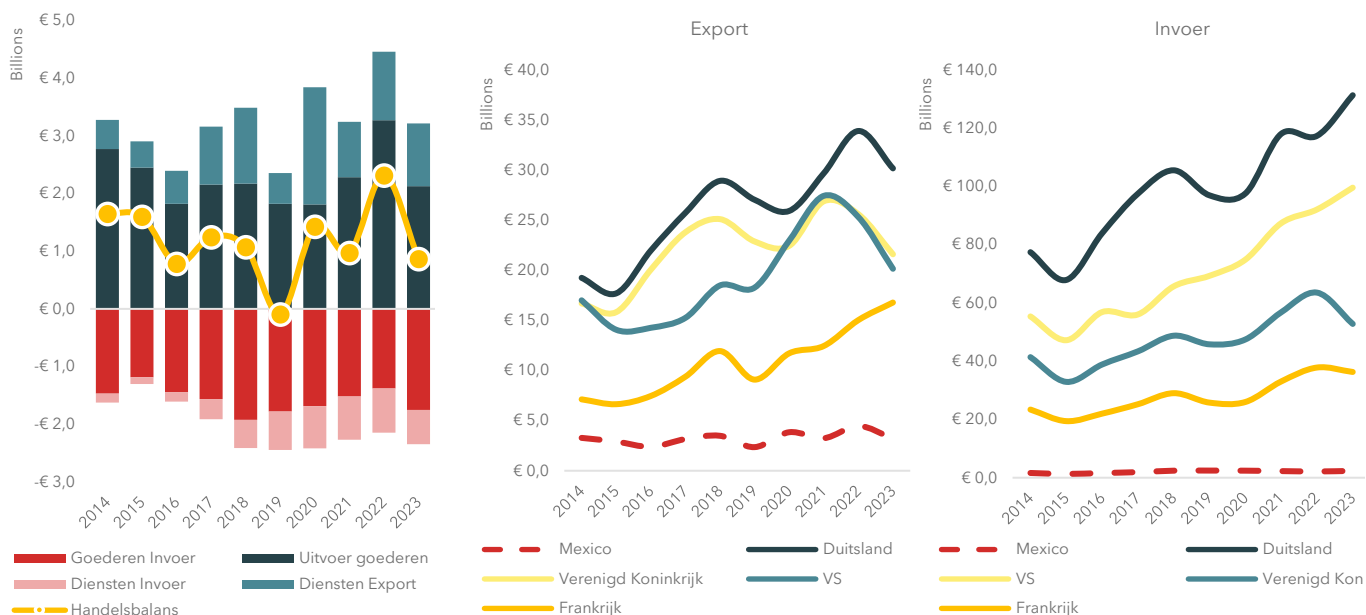
² We maken gebruik van invoer-spiegelgegevens van UN COMTRADE, die kunnen afwijken van de gegevens van het CBS. Voor de context geven we ook beschikbare CBS-schattingen van wederuitvoer om de omvang van het Rotterdamse effect te illustreren.

Figuur 3 Nederlandse handel met Mexico (Paneel A) en andere grote handelspartners (Paneel B)

Paneel A NL handel met Mexico

Paneel B

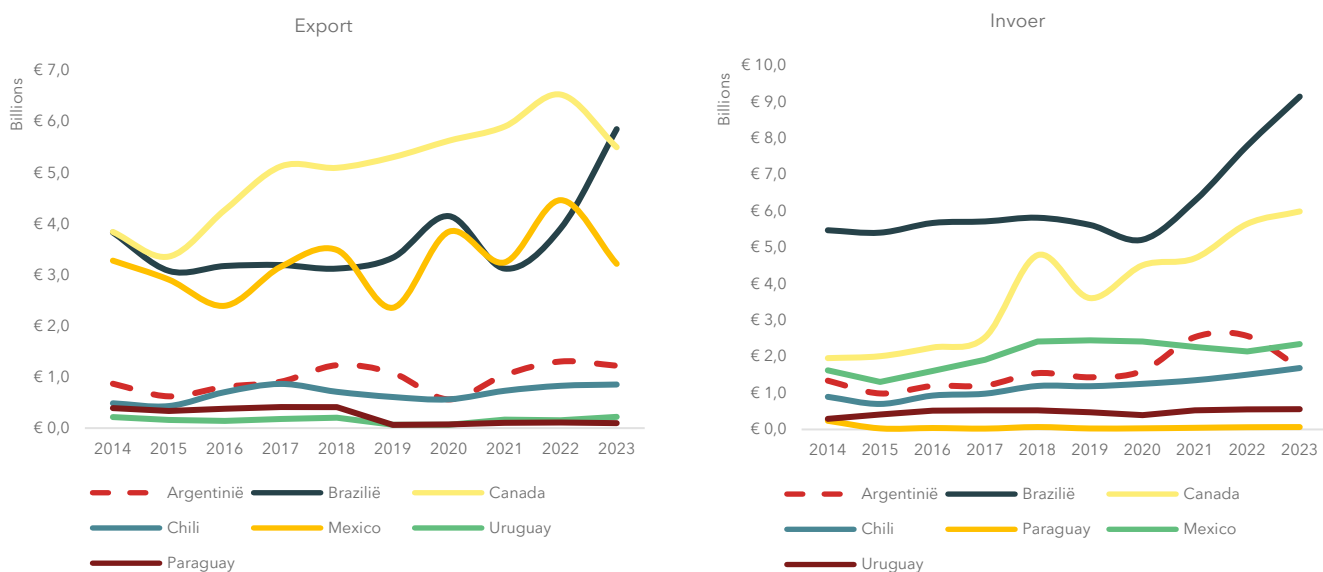
Andere grote handelspartners van Nederland



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE

Figuur 4 laat verder zien dat van de zeven geanalyseerde landen Mexico de op twee na grootste handelspartner van Nederland is. Terwijl de Nederlandse export naar Mexico iets lager is dan die naar Brazilië en Canada, blijft de import uit Mexico achter, vooral in vergelijking met die uit Brazilië en Canada. De waarde van de invoer uit Mexico is vergelijkbaar met die uit Argentinië en Chili, en ligt aanzienlijk hoger dan de omvang van de invoer uit Uruguay en Paraguay.

Figuur 4 Nederland handelt met verschillende Latijns-Amerikaanse landen en Canada



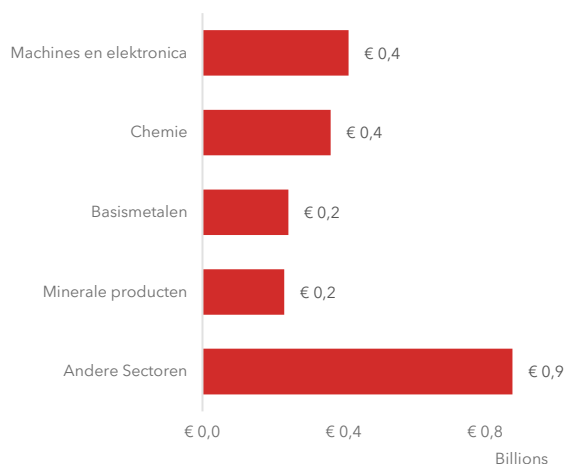
Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE

Figuur 5 toont de top van de Nederlandse goederenexport naar Mexico, evenals de top van de Nederlandse import uit Mexico. Deze toplijsten weerspiegelen grotendeels het bredere handelspatroon tussen de EU en Mexico, met machines en elektronica die zowel de Nederlandse export als import domineren, en een vergelijkbare nadruk op chemicaliën en precisie-instrumenten. De grootste exportcategorieën naar Mexico zijn machines en elektronica en chemicaliën (elk EUR 0,4 miljard, voornamelijk halfgeleiderproductieapparatuur, medische apparatuur en organische chemicaliën), gevolgd door onedele metalen (EUR 0,2 miljard, voornamelijk aluminiumproducten en koperdraad) en minerale producten (EUR 0,2 miljard, voornamelijk geraffineerde aardolie en smeermiddelen). Deze vier hoofdcategorieën vertegenwoordigen 57% van de totale export.

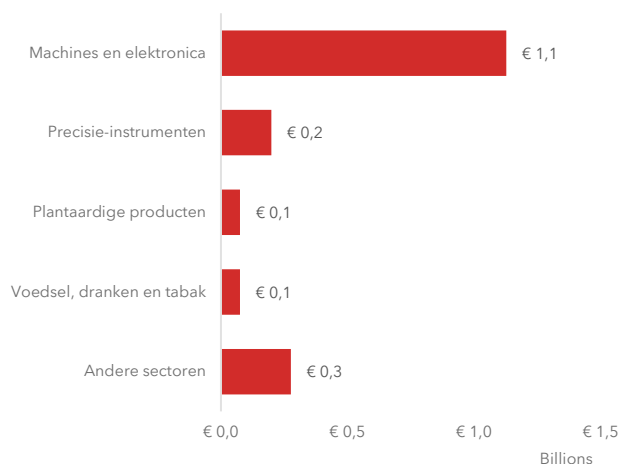
Nederland importeert voornamelijk machines en elektronica (EUR 1,1 miljard, voornamelijk computerhardware, telecommunicatieapparatuur en auto-elektronica) uit Mexico, waarmee dit veruit de grootste importcategorie is. Deze categorie alleen al is meer dan vijf keer zoveel waard als de daaropvolgende categorie, Precisie-instrumenten (EUR 0,2 miljard, voornamelijk optische en medische instrumenten zoals endoscopen en meetapparatuur). Daarna volgen plantaardige producten en voedingsmiddelen, dranken en tabak (elk EUR 0,1 miljard, voornamelijk avocado's, verwerkt fruit en bier), die beide een relatief klein en gelijk aandeel hebben in de totale invoer uit Mexico. Deze topimporten zijn samen goed voor meer dan 83% van de totale goederenhandel tussen Nederland en Mexico.

Figuur 5 Belangrijkste Nederlandse goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Mexico in 2023

Paneel A Top NL goederenuitvoer naar Mexico



Paneel B Top NL goederenimport uit Mexico



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn gegroepeerde HS2-cijferige productcategorieën. Door de gekozen gegevensbron, het classificatieniveau en het mogelijke 'Rotterdam-effect' dat niet in de gegevens is verwerkt, kunnen de meest verhandelde productgroepen afwijken van de groepen die bijvoorbeeld door het CBS worden gerapporteerd. Productgroeptnamen zijn vereenvoudigd voor een betere leesbaarheid in visualisaties. Minerale producten verwijst naar ruwe en verwerkte minerale materialen. Onedele metalen omvat onedele metalen en hun geproduceerde artikelen. Chemie omvat producten van de chemische of aanverwante industrieën. Machines en elektronica verwijst naar machines en mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, evenals opname- en weergaveapparatuur voor geluid en video. Voedingsmiddelen, dranken en tabak omvat bereide voedingsmiddelen, dranken, gedistilleerde dranken, azijn en tabaksproducten. Plantaardige producten omvat zowel rauwe als verwerkte producten op plantaardige basis. Precisie-instrumenten omvat optische, fotografische, cinematografische, meet-, controle-, precisie-, medische of chirurgische instrumenten, klokken en horloges, muziekinstrumenten en hun toebehoren.

Handel in kritieke grondstoffen

De EU exporteert en importeert bepaalde groepen kritieke grondstoffen van en naar Mexico, maar het land blijft over het algemeen een minder belangrijke handelspartner in CRM. Voor de EU bedroeg de CRM-invoer uit Mexico in 2023 EUR 1,0 miljard, wat bijna 3% van alle EU-invoer uit Mexico in dat jaar uitmaakte. Deze invoer was goed voor 0,6% van de totale EU-invoer van CRM uit de rest van de wereld in dat jaar, waardoor Mexico over het algemeen een minder belangrijke CRM-handelspartner is. 90% van de CRM die de EU uit Mexico importeert, is strategisch CRM, voornamelijk koper (meestal gebruikt in elektrische bedrading en onderdelen in systemen voor hernieuwbare energie en elektrische voertuigen, waardoor het essentieel is voor de overgang naar groene energie en elektrificatie). De EU importeert bijna vijf keer minder CRM uit Mexico dan China (EUR 5,0 miljard) en ligt achter op de VS (EUR 3,1 miljard) (zie Figuur 6).

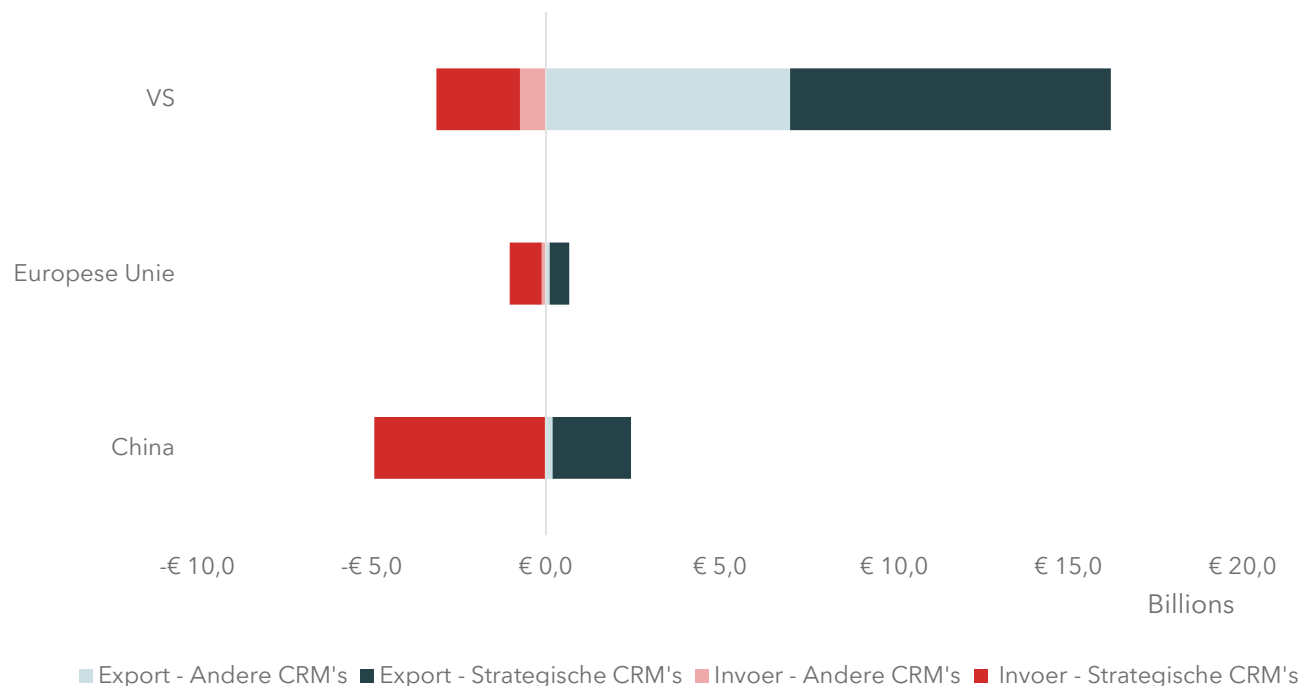
De EU exporteert ook CRM-producten naar Mexico (EUR 0,7 miljard in 2023, of minder dan 1% van alle EU-uitvoer naar Mexico in 2023). Het aandeel van deze CRM-export van de EU naar Mexico bedraagt 0,2% van de totale CRM-export van de EU naar de wereld. Dit zijn voornamelijk bauxiet/aluminiumoxide/aluminiumproducten.

De handel in CRM is goed voor ongeveer 1% van de totale Nederlandse handel met Mexico (zie Bijlage A). De CRM-export naar Mexico bedroeg in 2023 EUR 16 miljoen (voornamelijk bauxiet/aluminiumoxide/aluminiumproducten), terwijl de import uit Mexico EUR 26 miljoen bedroeg (voornamelijk kobalt, platinagroep-metalen en nikkel). Beide handelsstromen bedroegen minder dan 0,1% van alle Nederlandse import en export van CRM van en naar de wereld, waardoor Mexico voor Nederland een kleine handelspartner in CRM is. Bijlage A toont verder een gedetailleerde uitsplitsing per CRM-categorie voor Nederland en voor China, de VS en de EU.

Box 1 Achtergrond EU Wet Kritische Grondstoffen

De Wet Kritische Grondstoffen (Wkcz), aangenomen als Verordening (EU) 2024/1252, is een belangrijke EU-verordening die moet zorgen voor een veilige, betaalbare en duurzame aanvoer van kritieke grondstoffen (CRM's) die van vitaal belang zijn voor de groene en digitale transitie. De verordening stelt doelen voor winning, verwerking en recycling in de EU, vereenvoudigt vergunningen, ondersteunt strategische projecten, volgt toeleveringsketens en stimuleert circulariteit. Als onderdeel van de industriële strategie van de EU pakt het de afhankelijkheid van Europa van niet-EU-landen aan voor materialen die worden gebruikt in batterijen, windturbines, halfgeleiders en andere essentiële technologieën. De CRMA identificeert 34 kritieke materialen, waarvan er 17 van strategisch belang zijn, zoals lithium, kobalt en zeldzame aardelementen. Deze worden geclassificeerd op basis van economisch belang en leveringsrisico's, vaak als gevolg van buitenlandse concentratie. Strategische materialen, die van cruciaal belang zijn voor technologieën zoals hernieuwbare energie en digitale infrastructuur, krijgen prioriteit bij snellere vergunningen, investeringen en toezicht om de kwetsbaarheid van de toeleveringsketen te verminderen en de industriële veerkracht van de EU te versterken.

Figuur 6 Export en import van CRM door grote economieën van en naar Mexico in 2023



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst met kritieke (en een selectie van de als strategisch bestempelde) grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de koppeling aan de overeenkomstige handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Annex I and II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).

Gebleken comparatieve voordelen op de wereldmarkt en de EU-markt

Tabel 1 tot en met Tabel 3 hieronder tonen de Revealed Comparative Advantages (RCA's) van Mexico en verschillende andere landen voor verschillende productgroepen in verschillende exportmarkten. RCA's zijn gebruikelijke indicatoren voor de sterkte van de export. Concreet wordt het aandeel van een bepaald product in de exportportefeuille van een land met een specifieke partner of groep partners vergeleken met het gemiddelde aandeel van de wereldexport van dat product naar die partner. Een land wordt geacht een comparatief voordeel te hebben in het exporteren van een product als zijn RCA-index hoger is dan 1, wat betekent dat het het product intensiever exporteert dan het wereldwijde gemiddelde. Vermoedelijk weerspiegelt deze hogere relatieve exportintensiteit onderliggende kenmerken die de exportsterkte bepalen, zoals verschillen in productiviteit bij de productie van een bepaald product. Aangezien productiviteitsverschillen meestal moeilijk rechtstreeks waarneembaar zijn, zijn RCA's een spaarzame indicator van het concurrentievermogen van de export die kan worden berekend op basis van waargenomen handelsgegevens.

Tabel 1 laat zien dat Mexico's comparatieve voordelen vooral liggen in mineralen, artikelen van steen, glas en keramiek, machines en elektrische apparatuur en transportapparatuur. De handelsstatistieken in hoofdstuk 2 en 3 hierboven documenteerden al dat de Europese en Nederlandse import uit Mexico wordt gedomineerd door machines, elektronica en transportmiddelen. Opvallend is dat de RCA's van Mexico niet gelijk zijn voor alle markten, maar juist meer of minder uitgesproken wanneer we kijken naar de wereldmarkt, de EU of de Nederlandse markt.

Tabel 1 RCA's van de Mexicaanse export naar de wereld, de EU en Nederland

Reporter:	MEX		
Partner:	Wereld	EU-27	NLD
Dierlijke producten	0.47	0.07	0.05
Plantaardige producten	1.04	0.79	0.73
Voedingsproducten	1.15	0.81	1.33
Mineralen	0.94	3.26	0.46
Brandstoffen	0.49	0.00	-
Chemicaliën	0.23	0.42	0.22
Kunststoffen en rubber	0.69	0.58	1.23
Huiden, vellen en leer	0.28	0.20	0.02
Hout en artikelen van hout	0.33	0.04	0.01
Textiel en kleding	0.43	0.08	0.33
Schoeisel	0.26	0.06	0.00
Werken van steen, glas en keramiek	0.48	2.34	0.15
Metalen	0.64	0.27	0.10
Machines en elektrische apparatuur	1.25	1.12	2.59
Transportmaterieel	2.78	3.37	0.45
Diverse vervaardigde artikelen	0.98	0.96	1.41

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 2 en Tabel 3 vergelijken de RCA's voor Mexico met een steekproef van andere landen. Tabel 2 doet dat voor de export naar de wereldmarkt, terwijl Tabel 3 dat specifiek doet voor de export naar de EU-27. Nederland deelt geen productgroepen met Mexico waarin zowel Mexico als Nederland hoge RCA's hebben. Nederland en Mexico lijken dus grotendeels complementair wat betreft export naar de wereld of de EU-27.

Tabel 2 RCA's van Mexico en enkele andere landen voor export naar de wereld

Reporter:	MEX	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	Wereld				
Dierlijke producten	0.47	2.28	0.22	0.79	0.92
Plantaardige producten	1.04	1.73	0.27	0.37	1.18
Voedingsproducten	1.15	1.92	0.35	0.98	0.78
Mineralen	0.94	0.27	0.13	0.12	0.34
Brandstoffen	0.49	1.58	0.16	0.19	1.44
Chemicaliën	0.23	1.37	0.61	1.44	1.20
Kunststoffen en rubber	0.69	1.05	1.20	1.23	1.12
Huiden, vellen en leer	0.28	0.63	2.23	0.43	0.30
Hout en artikelen van hout	0.33	0.83	0.81	1.22	1.00
Textiel en kleding	0.43	0.76	2.37	0.69	0.36
Schoeisel	0.26	0.94	2.57	0.88	0.13
Werken van steen, glas en keramiek	0.48	0.15	0.59	0.50	0.92
Metalen	0.64	0.77	1.20	1.14	0.65
Machines en elektrische apparatuur	1.25	0.83	1.56	1.03	0.81
Transportmiddelen	2.78	0.53	0.72	2.00	0.85
Diverse vervaardigde artikelen	0.98	0.88	1.21	0.96	1.71

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 3 RCA's van de export van Mexico en enkele andere landen naar de EU-27

Verslaggever:	MEX	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	EU-27				
Dierlijke producten	0.07	1.94	0.17	0.91	0.14
Plantaardige producten	0.79	1.94	0.20	0.51	0.59
Voedingsproducten	0.81	1.52	0.16	1.02	0.24
Mineralen	3.26	0.78	0.11	0.44	0.68
Brandstoffen	0.00	1.85	0.10	0.29	2.18
Chemicaliën	0.42	1.09	0.48	1.03	1.55
Kunststoffen en rubber	0.58	1.04	0.76	1.27	0.64
Huiden, vellen en leer	0.20	0.78	2.57	0.53	0.25
Hout en artikelen van hout	0.04	0.74	0.51	1.19	0.40
Textiel en kleding	0.08	0.87	1.94	0.85	0.14
Schoeisel	0.06	0.98	2.16	0.96	0.05
Werken van steen, glas en keramiek	2.34	0.35	0.71	0.80	1.35
Metalen	0.27	0.72	0.72	1.18	0.28
Machines en elektrische apparatuur	1.12	0.81	2.02	1.10	0.70
Transportmiddelen	3.37	0.42	0.64	1.43	0.54
Diverse vervaardigde artikelen	0.96	0.84	1.57	0.96	2.66

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS.

Tabel 4 vergelijkt de RCA's van Nederland op de wereldmarkt met zijn RCA's in Mexico en in geselecteerde Latijns-Amerikaanse landen en Canada. De Nederlandse export naar Mexico vertoont al een hoge concurrentiekracht ($RCA > 1$) in verschillende sectoren, waaronder dierlijke, plantaardige en voedingsproducten, brandstoffen en chemicaliën. Daarnaast vertoont Nederland een sterk mondiaal concurrentievermogen ($RCA > 1$) in sectoren als Dierlijke en plantaardige producten, Kunststoffen en rubber en Chemicaliën. Deze voordelen kunnen blijven bestaan naarmate handelsbelemmeringen verder worden afgebouwd. RCA's weerspiegelen echter alleen de handelsstromen en moeten worden aangevuld met inzichten in de vraag en het beleid voor een meer gedetailleerd oordeel.

Tabel 4 RCA's van Nederland naar enkele Latijns-Amerikaanse landen en Canada

Reporter:	NLD							
Partner:	World	ARG	BRA	KAN	CHL	MEX	PRY	URY
Dierlijke producten	2.28	0.28	0.42	1.33	2.12	1.72	0.03	0.21
Plantaardige producten	1.73	0.19	0.75	1.67	1.40	3.15	0.57	0.33
Voedingsproducten	1.92	1.53	2.94	0.83	2.73	2.12	9.38	0.98
Mineralen	0.27	0.15	0.31	0.03	2.95	0.38	-	0.01
Brandstoffen	1.58	4.31	3.09	3.94	0.04	1.70	0.24	4.55
Chemicaliën	1.37	1.42	1.07	1.79	2.43	2.53	0.45	0.52
Kunststoffen en rubber	1.05	0.19	0.64	0.36	0.49	0.56	0.14	0.28
Huiden, vellen en leer	0.63	0.04	0.05	0.44	0.24	0.21	0.01	0.20
Hout en artikelen van hout	0.83	0.06	0.42	0.42	2.34	0.22	0.12	0.24
Textiel en kleding	0.76	0.17	0.23	0.60	0.50	0.61	0.05	0.11
Schoeisel	0.94	0.01	0.05	1.03	0.21	0.24	0.02	0.09
Werken van steen, glas en keramiek	0.15	0.20	0.43	0.10	0.14	0.25	2.56	0.10
Metalen	0.77	0.29	0.56	0.55	0.52	1.09	0.06	0.30
Machines en elektrische apparatuur	0.83	0.40	0.65	0.91	1.05	0.50	0.24	0.53
Transportmiddelen	0.53	0.30	0.92	0.43	0.32	0.47	0.99	0.09
Diverse vervaardigde artikelen	0.88	1.62	0.74	0.67	1.40	1.09	0.50	0.73

Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE en WITS

Bijlage A Handel in kritieke grondstoffen

Tabel A.1 Handel in kritieke grondstoffen tussen Mexico, de EU, Nederland en enkele andere grote economieën

Critical raw material group	Exports to Mexico from				Imports from Mexico to			
	China	EU	Netherlands	USA	China	EU	Netherlands	USA
Antimony	8.8	2.8	-	202.3	-	6.9	-	18.4
Arsenic	3.9	18.7	-	18.1	-	1.5	-	18.3
Baryte	4.2	2.8	-	7.8	-	0.0	-	44.8
Bauxite/alumina/aluminium	1,880.0	458.1	12.5	4,940.3	-	63.4	-	1,014.1
Beryllium	14.7	59.1	-	51.1	-	0.0	-	4.0
Bismuth	3.5	2.1	-	26.7	-	0.2	-	12.9
Boron	31.1	1.4	-	58.9	-	1.6	-	0.7
Cobalt	9.5	5.4	0.3	6.2	-	0.1	-	67.0
Coking coal	0.1	-	-	36.4	-	-	-	0.4
Copper	157.1	53.9	0.2	2,875.7	-	4,812.9	-	880.3
Feldspar	0.1	0.0	-	6.2	-	-	-	4.5
Fluorspar	6.1	6.1	1.8	59.9	-	5.4	-	302.4
Gallium	0.2	-	-	0.2	-	-	-	0.1
Germanium	7.2	15.1	1.5	87.9	-	-	-	5.5
Graphite	5.2	10.9	0.1	171.5	-	0.2	-	93.4
Hafnium	0.0	-	-	1.1	-	-	-	0.1
Heavy rare earth elements	0.4	-	-	4.2	-	0.0	-	-
Helium	-	-	-	6,455.7	-	-	-	5.7
Light rare earth elements	0.1	-	-	0.2	-	-	-	0.8
Lithium	0.6	-	-	1.5	-	-	-	-
Magnesium	61.7	0.0	-	6.6	-	-	-	23.1
Manganese	11.3	-	-	120.8	-	7.6	-	64.2
Nickel – battery grade	2.7	20.1	-	285.2	-	6.5	-	150.4
Niobium	-	-	-	-	-	-	-	3.4
Phosphate rock	120.2	15.7	-	126.3	-	0.1	-	339.8
Phosphorus	31.1	0.1	-	41.0	-	0.0	-	0.5
Platinum group metals	-	0.4	-	613.7	-	-	-	85.2
Silicon metal	77.0	-	-	3.7	-	0.0	-	1.6
Strontium	-	-	-	-	-	15.1	-	2.8
Tantalum	-	-	-	-	-	-	-	1.6
Total	2,437	673	16	16,209	-	4,921	-	3,146

Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van gegevens van UN COMTRADE. De lijst met kritieke grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de mapping naar de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Bijlage I en II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).