

HANDELSPROFIEL EU- CANADA EN NEDERLAND- CANADA

LANDENOVERZICHT

seo • amsterdam economics

AUTEURS

HANNA SAKHNO, JOOST WITTEMAN & PEDRO ROMAO

IN OPDRACHT VAN

MINISTERIE VAN BUITENLANDSE ZAKEN

AMSTERDAM, JULY 2025

SEO-rapport nr. 2025-115.1

Roetersstraat 29
1018 WB Amsterdam
Nederland

+31 20 399 1255
secretariaat@seo.nl
www.seo.nl/en/

Inleiding

Canada is de op één na grootste economie van Noord-Amerika en staat wereldwijd op de 10e plaats wat betreft het nominale BBP. In 2025 zal het nominale BBP naar verwachting ongeveer EUR 2,1 biljoen bedragen, met een bevolking van ongeveer 42 miljoen mensen. Dit resulteert in een nominaal BBP per hoofd van ongeveer EUR 49.506 en een voor koopkrachtpariteit (PPP) gecorrigeerd BBP per hoofd van ongeveer EUR 60.736.

De economie van het land is gediversifieerd, met aanzienlijke bijdragen van de dienstensector en de industrie. De landbouw is goed voor ongeveer 1,8% van het BBP, de industrie voor 22,5% en de dienstensector voor 69,6%. De belangrijkste landbouwproducten zijn tarwe, koolzaad, gerst en rundvlees, terwijl de industriële sector de productie van auto's, luchtvaartapparatuur, machines en voedingsmiddelen omvat.

In 2024 groeide het Canadese BBP met 1,5%, een consistent tempo vergeleken met het voorgaande jaar. Deze groei werd gestimuleerd door een sterke bevolkingsgroei als gevolg van immigratie, waardoor het arbeidsaanbod en de binnenlandse vraag toenamen, naast een afnemende inflatie en veerkrachtige financiële omstandigheden. Vooruitkijkend voorspelt het Internationaal Monetair Fonds dat de reële groei van het Canadese BBP zal afvlakken tot 1,4% in 2025, als gevolg van de wereldwijde handelsspanningen, de toegenomen beleidsonzekerheid en de afnemende buitenlandse vraag. De inflatie bedroeg 1,9% in 2024, binnen de streefbandbreedte van de Centrale Bank. De werkloosheid bedroeg 6,4% in 2025, wat wijst op een relatief stabiele arbeidsmarkt. De Canadese economische vooruitzichten voor 2025 wijzen op een bescheiden groei, gesteund door een versoepeling van het monetaire beleid en een sterke immigratie, hoewel externe tegenwind en problemen met de betaalbaarheid van huizen blijven bestaan.

Handelsbetrekkingen EU-Canada

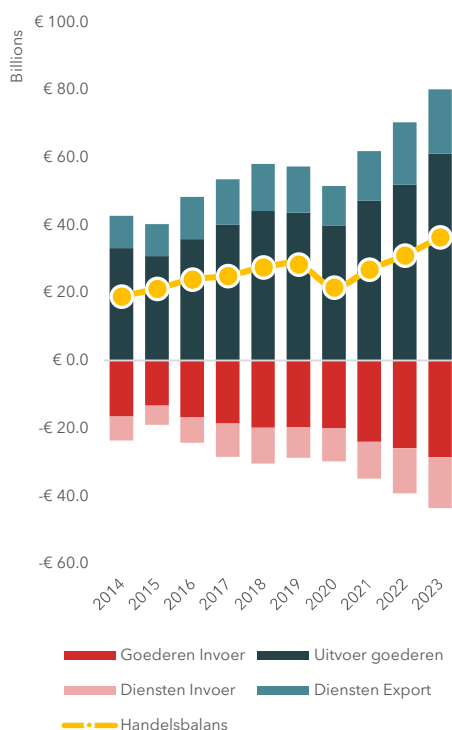
Figuur 1 hieronder geeft een overzicht van de handel tussen de EU en Canada in de context van de algemene handelsbetrekkingen met Canada. De uitvoer van de EU naar Canada bedroeg in 2023 EUR 80 miljard, terwijl de invoer twee keer zo groot was, EUR 44 miljard.¹ De EU heeft dus een handelsoverschot met Canada van in totaal EUR 37 miljard, dat de afgelopen tien jaar is blijven bestaan en toegenomen, vooral wat de handel in goederen betreft. Het grootste deel van de EU-export naar Canada is goederenexport (76% van de EU-export naar Canada is goederenexport, dus 24% van de EU-export is dienstenexport). De EU-invoer uit Canada is nog sterker gericht op diensten (66% van de EU-invoer uit Canada is goedereninvoer en 34% is diensteninvoer).

Paneel B van Figuur 1 laat zien dat de EU een belangrijke handelspartner voor Canada is, maar veel minder belangrijk dan de VS. In 2023 was de Canadese uitvoer naar de VS tien keer zo groot als die naar de EU, en de invoer uit de VS meer dan drie keer zo groot als die uit de EU. Een andere handelspartner van Canada die qua handelsvolume vergelijkbaar is met de EU is China. Van de EU-landen is Duitsland goed voor bijna een derde van de EU-export naar Canada, gevolgd door Italië en Frankrijk. Nederland en Duitsland hebben elk een aandeel van ongeveer 20% in de totale EU-invoer uit Canada.

¹ We gaan consequent uit van het perspectief van de importeur en gebruiken importspiegelgegevens van UN COMTRADE, d.w.z. de geregistreerde invoer door handelspartners, om alle bilaterale exportstromen in te vullen. Deze aanpak wordt in het hele onderzoek toegepast om de vergelijkbaarheid en consistentie tussen landen en stromen te garanderen, met name in gevallen waar exportstatistieken onvolledig of inconsistent zijn. Het gebruik van spiegelgegevens is ingeburgerd in internationale handelsanalyses voor economieën met lage en middeninkomens en volgt internationale richtlijnen (*Internationaal Monetair Fonds, 2023; World Customs Organizations, 2015*). Bijgevolg kunnen de resulterende cijfers die in dit beknopte overzicht worden gepresenteerd, verschillen van de cijfers die worden gerapporteerd door nationale bureaus voor de statistiek, zoals het CBS in het geval van Nederland, die handelsgegevens samenstellen op basis van het binnenlandse perspectief.

Figuur 1 EU-handel met Canada (Paneel A) en Canadese handel met andere grote partners (Paneel B)

Paneel A EU handel met Canada



Paneel B

Andere grote handelspartners van Canada



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE

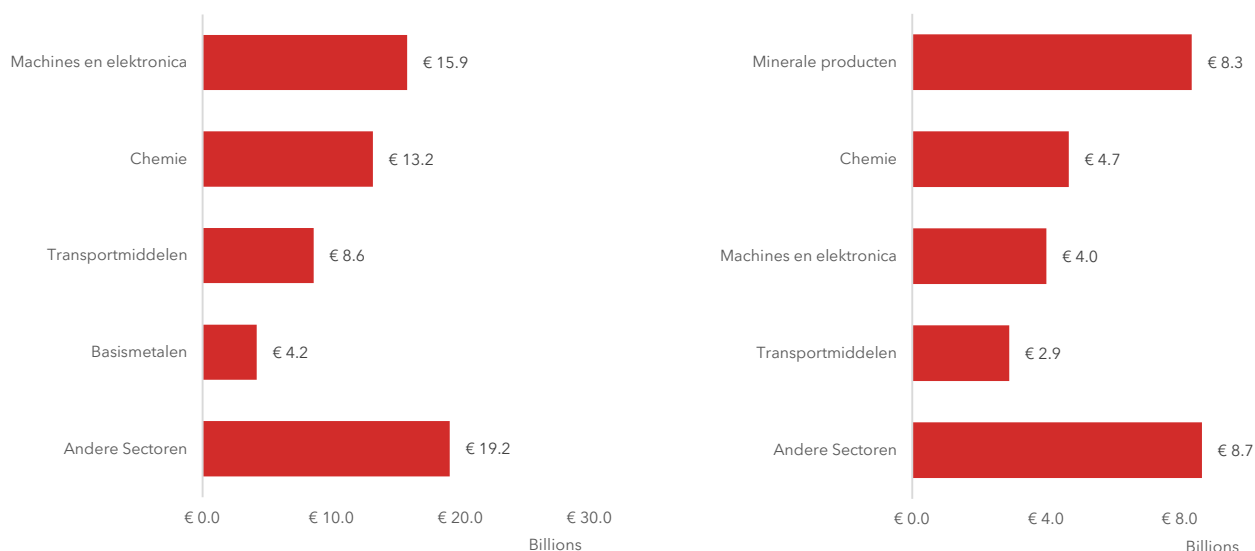
Figuur 2 toont de belangrijkste goederenuitvoer van de EU naar Canada en de belangrijkste goedereninvoer van de EU uit Canada. In totaal is de top-4 productcategorieën in de goederenuitvoer goed voor 69% van de totale goederenuitvoer van de EU naar Canada. De meest prominente productgroepen zijn Machines en elektronica (EUR 15,9 miljard, voornamelijk bestaande uit industriële machines, kernreactoren, boilers en elektrische apparatuur) en Chemicaliën (EUR 13,2 miljard, bestaande uit farmaceutische producten en organische chemicaliën). Transportuitrusting (EUR 8,6 miljard, voornamelijk motorvoertuigen en vliegtuigen) vertegenwoordigt ook een aanzienlijk aandeel, terwijl onedele metalen (EUR 4,2 miljard, voornamelijk ijzer-, staal- en aluminiumproducten) een relatief kleiner aandeel vertegenwoordigen.

De top-4 invoer is goed voor 70% van de totale EU-invoer uit Canada. Minerale producten (EUR 8,3 miljard, vooral minerale brandstoffen en erts, slakken en as) domineren deze groep, op ruime afstand gevolgd door chemische producten (EUR 4,7 miljard, vooral organische chemicaliën en meststoffen), machines en elektronica (EUR 4,0 miljard, vooral industriële machines en elektrische apparatuur) en vervoersuitrusting (EUR 2,9 miljard, vooral vliegtuigen en auto-onderdelen).

Figuur 2 Voornaamste goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Canada in 2023

Paneel A Belangrijkste EU-uitvoer van goederen naar Canada

Paneel B Belangrijkste EU-goedereninvoer uit Canada



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn HS2-cijferige productcategorieën. Productgroepnamen zijn vereenvoudigd voor de leesbaarheid. Transportapparatuur omvat voertuigen, vliegtuigen, schepen en aanverwante transportmachines. Machines en elektronica verwijst naar machines en mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, en geluids- en videorecorders en -opnameapparatuur. Chemische producten omvat producten van de chemische of aanverwante industrieën. Minerale producten omvat ruwe en verwerkte mineralen. Onedele metalen omvat onedele metalen en daarvan afgeleide artikelen.

Ondanks het bestaan van een uitgebreide handelsovereenkomst is het mogelijk dat zowel EU- als Canadese exporteurs de voordelen ervan niet volledig benutten. De uitgebreide economische en handelsovereenkomst tussen de EU en Canada (CETA) is in 2017 voorlopig in werking getreden en de meeste hoofdstukken zijn al van kracht. Volgens schattingen van de Europese Commissie/DG TRADE voor 2023 is de benuttingsgraad van de preferenties (PUR) voor de EU-invoer van alle producten uit Canada 58% (meer dan 90% alleen voor dierlijke producten), terwijl de PUR voor de EU-export naar Canada 62% is (meer dan 90% alleen voor dierlijke producten), beide onder het gemiddelde van 70% voor vrijhandelsovereenkomsten van de EU. De PUR meet het deel van de in aanmerking komende handel dat daadwerkelijk profiteert van preferentiële tarieven in het kader van een vrijhandelsovereenkomst, wat aangeeft hoe effectief preferenties worden gebruikt. Dit suggereert dat, hoewel bepaalde sectoren een hoog gebruik laten zien, veel exporteurs nog steeds problemen ondervinden bij het volledig benutten van de voordelen van CETA.

Handelsbetrekkingen Nederland-Canada

Figuur 3 hieronder vat de handel tussen Nederland en Canada samen in de context van de totale Nederlandse handelsbetrekkingen. In 2023 bedraagt de totale export naar Canada EUR 5,5 miljard. Ongeveer 56% van deze export bestond uit goederen en de rest uit diensten. De totale invoer in 2023 bedroeg EUR 6 miljard, waarvan 72% uit goederen bestond. Nederland had tot 2022 een algemeen handelsoverschot met Canada, zowel voor goederen als diensten, waarna de dynamiek verschoof naar een tekort van EUR 0,5 miljard.

Een deel van deze handelsstromen bestaat uit wederuitvoer. Als belangrijk Europees handelsknooppunt rapporteert Nederland een hoog aandeel wederuitvoer - goederen die worden geïmporteerd, verkocht door een Nederlandse entiteit en weer geëxporteerd met weinig of geen verwerking. Deze stromen komen voor in de handelsstatistieken, maar voegen weinig binnenlandse waarde toe. In 2023 was wederuitvoer volgens schattingen van het CBS goed voor 29% van de Nederlandse export naar Canada.² Vergelijkbare cijfers zijn niet beschikbaar op EU-niveau, aangezien de meeste lidstaten in hun handelsstatistieken geen onderscheid maken tussen wederuitvoer en binnenlandse uitvoer.

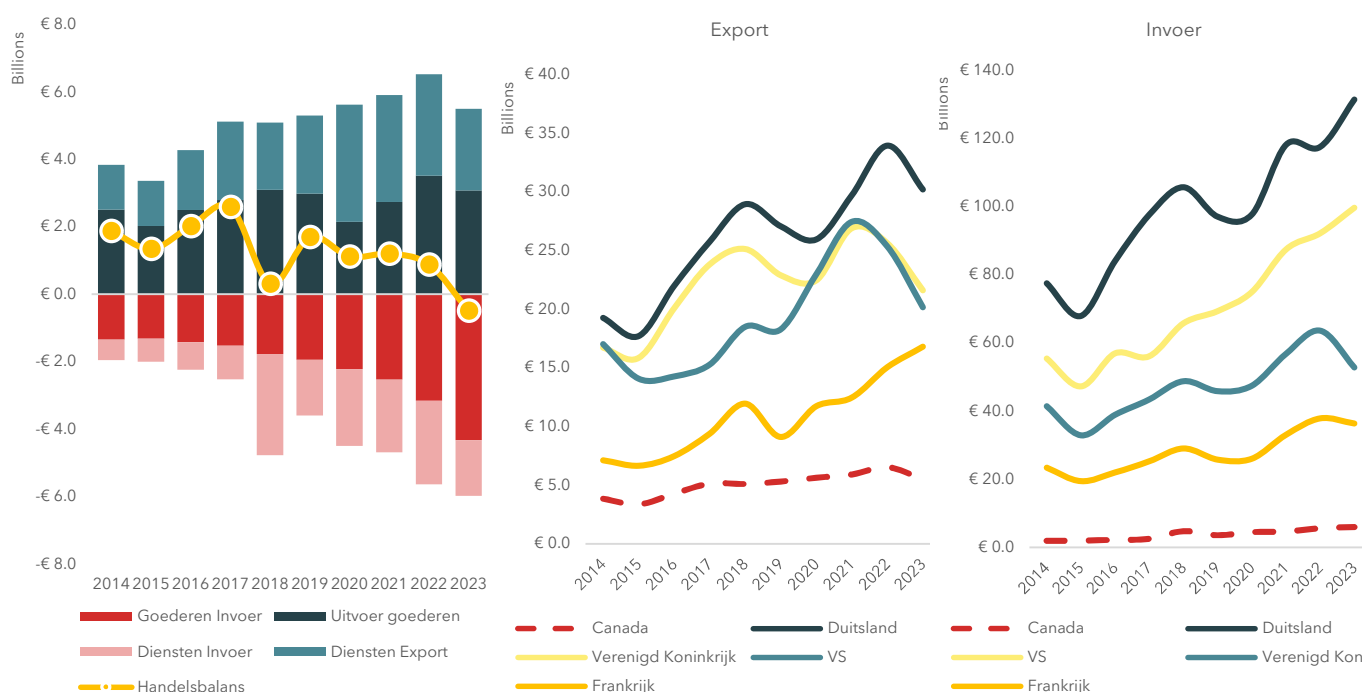
Paneel B van Figuur 3 laat zien dat Canada in het algemeen een minder belangrijke handelspartner voor Nederland is dan Duitsland, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten. De export naar Nederland van de grootste handelspartners is enkele ordes van grootte groter dan de export van Canada. Canada is de afgelopen tien jaar een stabiele, maar relatief kleine, handelspartner van Nederland gebleven.

Figuur 3 Nederlandse handel met Canada (Paneel A) en andere grote handelspartners (Paneel B)

Paneel A NL handel met Canada

Paneel B

Andere grote handelspartners van Nederland

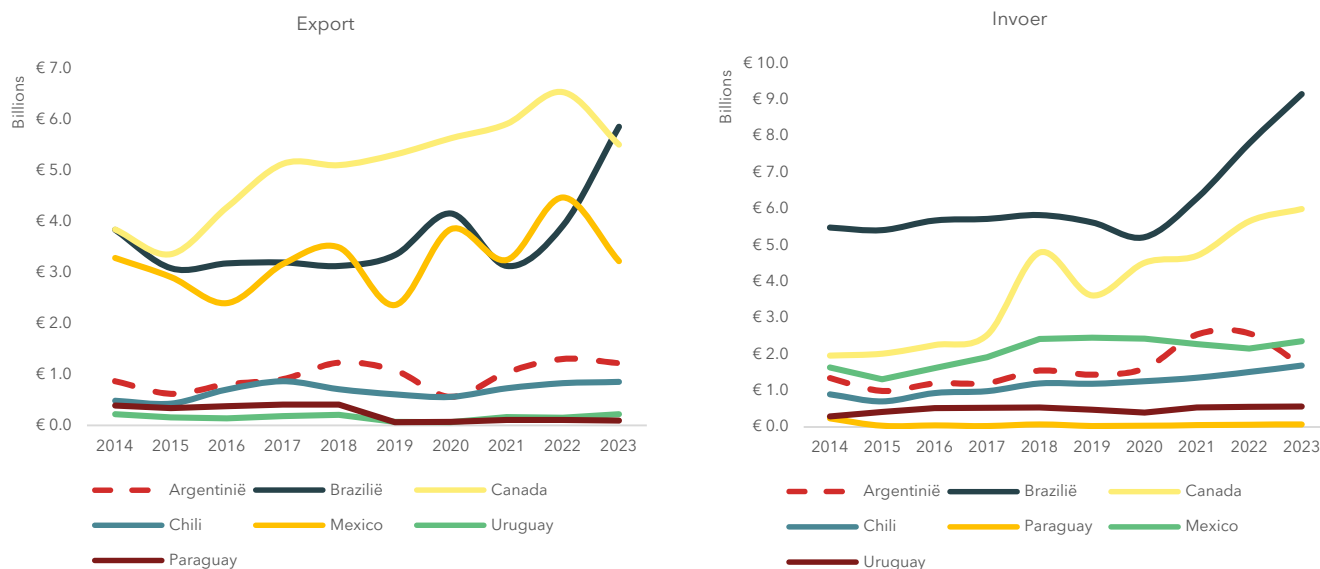


Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE

² We maken gebruik van invoer-spiegelgegevens van UN COMTRADE, die kunnen afwijken van de gegevens van het CBS. Voor de context geven we ook beschikbare CBS-schattingen van wederuitvoer om de omvang van het Rotterdamse effect te illustreren.

Figuur 4 laat verder zien dat van de zeven landen die in dit onderzoek zijn geanalyseerd, Canada de op één na grootste handelspartner van Nederland is, iets achter Brazilië. Zowel de Nederlandse export naar als import uit Canada is enkele malen hoger dan die met Argentinië, Mexico en Chili, en substantieel hoger dan de handel met Uruguay en Paraguay.

Figuur 4 Nederlandse handel met verschillende Latijns-Amerikaanse landen en Canada



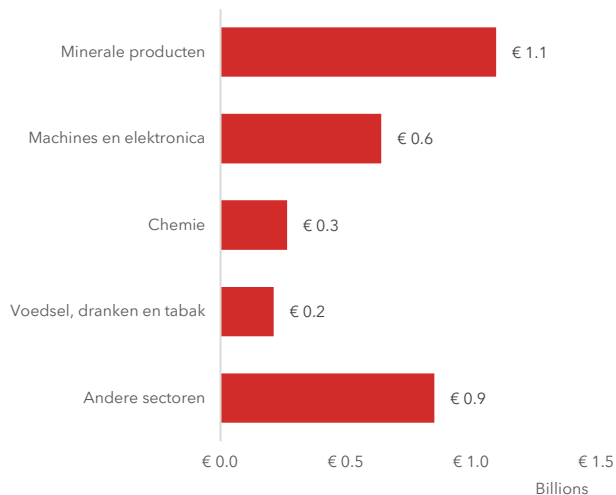
Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE

Figuur 5 hieronder toont de top 4 Nederlandse goederenexport naar Canada, evenals de top Nederlandse import uit Canada. Deze toplist laten een bescheidener schaal en een iets ander accent in productsamenstelling zien dan de patronen die hierboven zijn gedocumenteerd voor de totale handelsrelatie tussen de EU en Canada. Aan de exportzijde zijn de belangrijkste categorieën Minerale producten (EUR 1,1 miljard, vooral geraffineerde aardolie en smeeroliën), gevolgd door Machines en elektronica (EUR 0,6 miljard, vooral industriële machines en telecommunicatieapparatuur). Chemische producten (EUR 0,3 miljard, vooral farmaceutische producten en organische verbindingen) en voedingsmiddelen, dranken en tabak (EUR 0,2 miljard, vooral zuivelproducten en alcoholische dranken) hebben een relatief klein aandeel in het totaal. De top vier categorieën zijn samen goed voor 71% van de totale Nederlandse export naar Canada.

Aan de importzijde is de grootste importcategorie van Nederland uit Canada Minerale Producten (EUR 1,7 miljard, voornamelijk ruwe aardolie en aardgascondensaten). Andere belangrijke, maar kleinere categorieën zijn Chemicaliën (EUR 0,6 miljard, vooral anorganische chemicaliën en meststoffen), Machines en elektronica (EUR 0,5 miljard, vooral zware machines en computeronderdelen), en Onedele metalen (EUR 0,4 miljard, vooral aluminium en nikkel). Deze topinvoer vertegenwoordigt meer dan 74% van de totale goedereninvoer van Nederland uit Canada.

Figuur 5 Belangrijkste Nederlandse goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Canada in 2023

Paneel A Top NL goederenuitvoer naar Canada



Paneel B Top NL goederenimport uit Canada



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn gegroepeerde HS2-cijferige productcategorieën. Door de gekozen gegevensbron, het classificatieniveau en het mogelijke 'Rotterdam-effect' waarmee in de gegevens geen rekening is gehouden, kunnen de meest verhandelde productgroepen afwijken van die welke bijvoorbeeld door het CBS worden gerapporteerd. De namen van de productgroepen zijn voor de duidelijkheid vereenvoudigd. Voedingsmiddelen, dranken en tabak omvat bereide voedingsmiddelen, dranken, gedistilleerde dranken en azijn, alsmede tabak en tabakssurrogaten. Chemicaliën verwijst naar producten van de chemische of aanverwante industrieën. Machines en elektronica omvat machines en mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, en geluids- en video-opname- en -weergaveapparatuur. Minerale producten omvat ruwe en bewerkte minerale materialen. Onedele metalen omvat onedele metalen en hun geproduceerde artikelen.

Handel in kritieke grondstoffen

De EU exporteert en importeert bepaalde groepen kritieke grondstoffen van en naar Canada, maar het land blijft een vrij kleine partner. De EU-invoer van CRM uit Canada bedroeg EUR 2,6 miljard in 2023, wat bijna 6% uitmaakte van alle EU-invoer uit Canada in dat jaar. Deze invoer was goed voor 1,5% van de totale EU-invoer van CRM uit de rest van de wereld dat jaar, waardoor Canada over het algemeen een minder belangrijke CRM-handelspartner is. De EU importeert vooral CRM uit Canada dat als strategisch wordt geclassificeerd (66% van alle CRM-invoer uit Canada is strategisch). Deze producten omvatten cokeskool, koper, bauxiet/aluminiumproducten en nikkel, die doorgaans worden gebruikt voor de productie van staal, elektrische onderdelen, lichtgewichtmaterialen en batterijen, ter ondersteuning van de energie-, bouw- en transportsector. De CRM-invoer van de EU uit Canada is bijna 10 keer lager dan die van de VS (EUR 28,5 miljard) en iets lager dan die van China (EUR 4,3 miljard) (zie Figuur 6 hieronder).

De EU exporteert ook CRM-producten naar Canada (EUR 1,7 miljard in 2023, of ongeveer 2% van alle EU-uitvoer naar Canada in 2023). Het aandeel van de CRM-export van de EU naar Canada bedraagt 0,4% van de totale CRM-export van de EU naar de wereld. Dit zijn voornamelijk koper, bauxiet/aluminiumproducten en platinagroep-metalen.

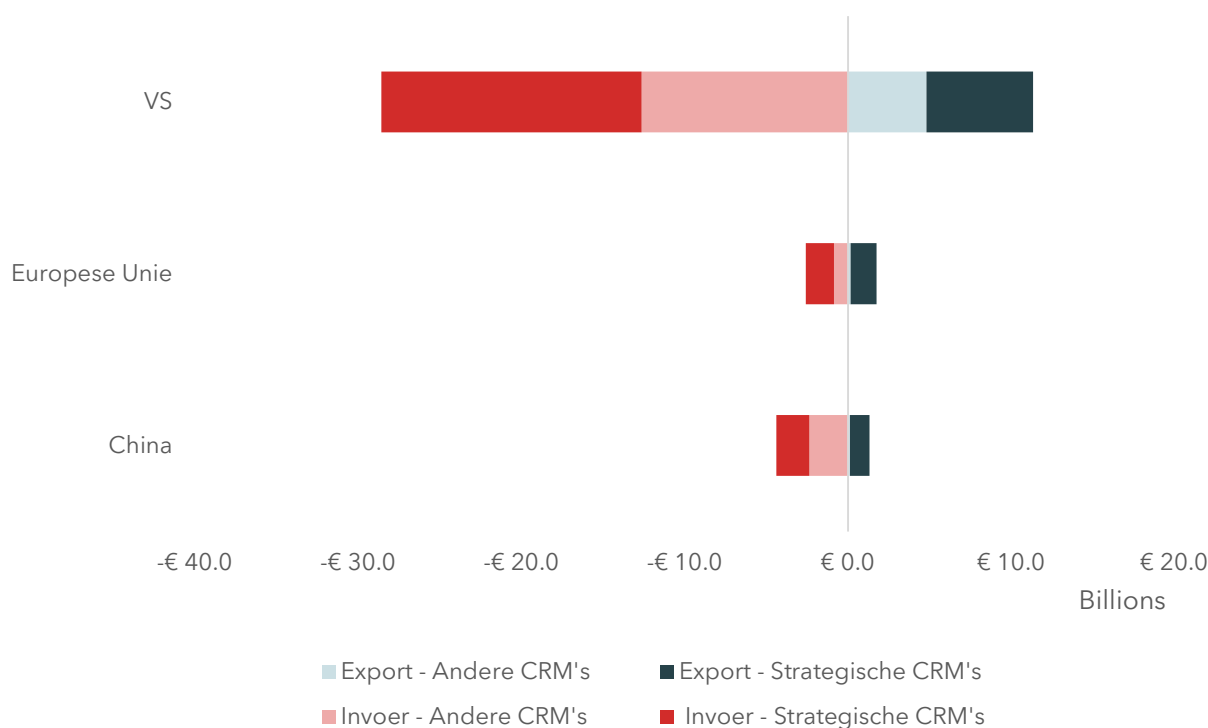
Ongeveer 8% van de Nederlandse import uit Canada bestaat uit CRM (zie bijlage A). In 2023 bedroeg de Nederlandse CRM-invoer uit Canada bijna EUR 0,5 miljard, voornamelijk in bauxiet/aluminiumoxide/aluminiumproducten en cokeskool. Deze invoer maakte bijna 1,2% uit van alle Nederlandse invoer van CRM uit de wereld in dat jaar.

De Nederlandse export van CRM naar Canada was minder belangrijk in 2023: EUR 58 miljoen (voornamelijk bauxiet/aluminiumproducten en koper), en goed voor 0,4% van alle Nederlandse CRM-export naar de wereld dat jaar. Bijlage A toont verder een gedetailleerde uitsplitsing per CRM-categorie voor Nederland en voor China, de VS en de EU.

Box 1 Achtergrond EU Wet Kritische Grondstoffen

De Wet Kritische Grondstoffen (Wkcz), aangenomen als Verordening (EU) 2024/1252, is een belangrijke EU-verordening die moet zorgen voor een veilige, betaalbare en duurzame aanvoer van kritieke grondstoffen (CRM's) die van vitaal belang zijn voor de groene en digitale transitie. De verordening stelt doelen voor winning, verwerking en recycling in de EU, vereenvoudigt vergunningen, ondersteunt strategische projecten, volgt toeleveringsketens en stimuleert circulariteit. Als onderdeel van de industriële strategie van de EU pakt het de afhankelijkheid van Europa van niet-EU-landen aan voor materialen die worden gebruikt in batterijen, windturbines, halfgeleiders en andere essentiële technologieën. De CRMA identificeert 34 kritieke materialen, waarvan er 17 van strategisch belang zijn, zoals lithium, kobalt en zeldzame aardelementen. Deze worden geclassificeerd op basis van economisch belang en leveringsrisico's, vaak als gevolg van buitenlandse concentratie. Strategische materialen, die van cruciaal belang zijn voor technologieën zoals hernieuwbare energie en digitale infrastructuur, krijgen prioriteit bij snellere vergunningen, investeringen en toezicht om de kwetsbaarheid van de toeleveringsketen te verminderen en de industriële veerkracht van de EU te versterken.

Figuur 6 Export en import van CRM door grote economieën van en naar Canada in 2023



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst met kritieke (en als strategisch bestempelde) grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de toewijzing aan de overeenkomstige handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Annex I and II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).

Gebleken comparatieve voordelen op de wereldmarkt en de EU-markt

Tabel 1 tot en met Tabel 3 hieronder tonen de Revealed Comparative Advantages (RCA's) van Canada en verschillende andere landen voor verschillende productgroepen in verschillende exportmarkten. RCA's zijn gangbare indicatoren voor exportkracht. Meer specifiek wordt het aandeel van een bepaald product in de exportportefeuille van een land met een specifieke partner of groep partners vergeleken met het gemiddelde aandeel van de wereldexport van dat product naar die partner. Een land wordt geacht een comparatief voordeel te hebben in het exporteren van een product als zijn RCA-index hoger is dan 1, wat betekent dat het het product intensiever exporteert dan het wereldwijde gemiddelde. Vermoedelijk weerspiegelt deze hogere relatieve exportintensiteit onderliggende kenmerken die de exportsterkte bepalen, zoals verschillen in productiviteit bij de productie van een bepaald product. Aangezien productiviteitsverschillen doorgaans moeilijk rechtstreeks waarneembaar zijn, zijn RCA's een spaarzame indicator van het exportconcurrentievermogen die kan worden berekend aan de hand van waargenomen handelsgegevens.

Tabel 1 laat zien dat de comparatieve voordelen van Canada vooral liggen in landbouwproducten en natuurlijke hulpbronnen zoals mineralen, hout en houtproducten en metalen, maar dat deze exportsterkten verschillen voor de verschillende markten die Tabel 1 beschouwt. Op de wereldmarkt hebben Canada's RCA's vooral betrekking op landbouwproducten, mineralen, brandstoffen en hout en houtproducten, maar op de EU- en Nederlandse markt hebben Canada's RCA's vooral betrekking op mineralen, brandstoffen en metalen. Dit komt ongeveer overeen met de topimporten van de EU en Nederland uit Canada, waarin mineralen en metalen ook een prominente plaats innemen.

Tabel 1 RCA's van Canadese export naar de wereld, de EU en Nederland

Reporter:	CAN		
Partner:	Wereld	EU-27	NLD
Dierlijke producten	1.37	0.56	0.42
Plantaardige producten	1.82	2.24	0.71
Voedingsproducten	1.16	0.60	0.85
Mineralen	1.38	17.27	21.17
Brandstoffen	2.28	1.19	1.57
Chemicaliën	0.70	0.98	0.89
Kunststoffen en rubber	0.83	0.31	0.39
Huiden, vellen en leer	0.15	0.27	0.22
Hout en artikelen van hout	2.64	0.86	0.59
Textiel en kleding	0.16	0.20	0.71
Schoeisel	0.06	0.09	0.07
Werken van steen, glas en keramiek	1.06	2.57	0.18
Metalen	1.14	0.84	2.35
Machines en elektrische apparatuur	0.39	0.64	0.34
Transportmaterieel	1.35	1.04	0.50
Diverse vervaardigde artikelen	0.74	0.87	0.28

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 2 en Tabel 3 vergelijken de RCA's voor Canada met een steekproef van andere landen. Tabel 2 doet dit voor de export naar de wereldmarkt, terwijl Tabel 3 dit specifiek doet voor de export naar de EU-27. Nederland heeft dezelfde RCA's als Canada voor dierlijke, plantaardige en voedingsproducten wanneer gekeken wordt naar de export naar de wereldmarkt, maar minder voor de export naar de EU. In elk geval zijn de Nederlandse RCA-indicatoren over het algemeen groter dan die voor Canada. Voor zover de onderliggende goederen vergelijkbaar zijn (Canada exporteert vooral agrarische bulkgoederen zoals tarwe, koolzaad, sojabonen, rundvlees en varkensvlees, terwijl Nederland zich richt op hoogwaardige verwerkte goederen zoals zuivelproducten, bloemen en planten, varkensvlees, groenten en dranken), duidt dit op een gunstige exportpositie van Nederland in deze goederen ten opzichte van Canada. Op andere gebieden heeft alleen Canada een RCA, bijvoorbeeld voor hout of mineralen. Hier is de handel met Canada waarschijnlijk complementair voor de economieën van de EU en Nederland via goedkopere en meer diverse invoer.

Tabel 2 RCA's van Canada en enkele andere landen voor de export naar de wereld

Verslaggever:	CAN	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	Wereld				
Dierlijke producten	1.37	2.28	0.22	0.79	0.92
Plantaardige producten	1.82	1.73	0.27	0.37	1.18
Voedingsproducten	1.16	1.92	0.35	0.98	0.78
Mineralen	1.38	0.27	0.13	0.12	0.34
Brandstoffen	2.28	1.58	0.16	0.19	1.44
Chemicaliën	0.70	1.37	0.61	1.44	1.20
Kunststoffen en rubber	0.83	1.05	1.20	1.23	1.12
Huiden, vellen en leer	0.15	0.63	2.23	0.43	0.30
Hout en artikelen van hout	2.64	0.83	0.81	1.22	1.00
Textiel en kleding	0.16	0.76	2.37	0.69	0.36
Schoeisel	0.06	0.94	2.57	0.88	0.13
Werken van steen, glas en keramiek	1.06	0.15	0.59	0.50	0.92
Metalen	1.14	0.77	1.20	1.14	0.65
Machines en elektrische apparatuur	0.39	0.83	1.56	1.03	0.81
Vervoersuitrusting	1.35	0.53	0.72	2.00	0.85
Diverse vervaardigde artikelen	0.74	0.88	1.21	0.96	1.71

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 3 RCA's van de export van Canada en enkele andere landen naar de EU-27

Verslaggever:	CAN	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	EU-27				
Dierlijke producten	0.56	1.94	0.17	0.91	0.14
Plantaardige producten	2.24	1.94	0.20	0.51	0.59
Voedingsproducten	0.60	1.52	0.16	1.02	0.24
Mineralen	17.27	0.78	0.11	0.44	0.68
Brandstoffen	1.19	1.85	0.10	0.29	2.18
Chemicaliën	0.98	1.09	0.48	1.03	1.55
Kunststoffen en rubber	0.31	1.04	0.76	1.27	0.64
Huiden, vellen en leer	0.27	0.78	2.57	0.53	0.25
Hout en artikelen van hout	0.86	0.74	0.51	1.19	0.40
Textiel en kleding	0.20	0.87	1.94	0.85	0.14
Schoeisel	0.09	0.98	2.16	0.96	0.05
Werken van steen, glas en keramiek	2.57	0.35	0.71	0.80	1.35
Metalen	0.84	0.72	0.72	1.18	0.28
Machines en elektrische apparatuur	0.64	0.81	2.02	1.10	0.70
Vervoersuitrusting	1.04	0.42	0.64	1.43	0.54
Diverse vervaardigde artikelen	0.87	0.84	1.57	0.96	2.66

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 4 vergelijkt de RCA's van Nederland op de wereldmarkt met zijn RCA's in Canada en in geselecteerde Latijns-Amerikaanse landen. De Nederlandse export naar Canada vertoont al een hoge concurrentiekracht ($RCA > 1$) in verschillende sectoren, waaronder brandstoffen en chemicaliën, dierlijke en plantaardige producten. Daarnaast vertoont Nederland een sterk mondiaal concurrentievermogen ($RCA > 1$) in sectoren als Dierlijke en plantaardige producten, Kunststoffen en rubber en Chemicaliën. Deze voordelen kunnen blijven bestaan naarmate handelsbelemmeringen verder worden afgebouwd. RCA's weerspiegelen echter alleen de handelsstromen en moeten worden aangevuld met inzichten in de vraag en het beleid voor een meer gedetailleerde beoordeling.

Tabel 4 RCA's van Nederland naar enkele Latijns-Amerikaanse landen en Canada

Reporter:	NLD							
Partner:	World	ARG	BRA	KAN	CHL	MEX	PRY	URY
Dierlijke producten	2.28	0.28	0.42	1.33	2.12	1.72	0.03	0.21
Plantaardige producten	1.73	0.19	0.75	1.67	1.40	3.15	0.57	0.33
Voedingsproducten	1.92	1.53	2.94	0.83	2.73	2.12	9.38	0.98
Mineralen	0.27	0.15	0.31	0.03	2.95	0.38	-	0.01
Brandstoffen	1.58	4.31	3.09	3.94	0.04	1.70	0.24	4.55
Chemicaliën	1.37	1.42	1.07	1.79	2.43	2.53	0.45	0.52
Kunststoffen en rubber	1.05	0.19	0.64	0.36	0.49	0.56	0.14	0.28
Huiden, vellen en leer	0.63	0.04	0.05	0.44	0.24	0.21	0.01	0.20
Hout en artikelen van hout	0.83	0.06	0.42	0.42	2.34	0.22	0.12	0.24
Textiel en kleding	0.76	0.17	0.23	0.60	0.50	0.61	0.05	0.11
Schoeisel	0.94	0.01	0.05	1.03	0.21	0.24	0.02	0.09
Werken van steen, glas en keramiek	0.15	0.20	0.43	0.10	0.14	0.25	2.56	0.10
Metalen	0.77	0.29	0.56	0.55	0.52	1.09	0.06	0.30
Machines en elektrische apparatuur	0.83	0.40	0.65	0.91	1.05	0.50	0.24	0.53
Transportmiddelen	0.53	0.30	0.92	0.43	0.32	0.47	0.99	0.09
Diverse vervaardigde artikelen	0.88	1.62	0.74	0.67	1.40	1.09	0.50	0.73

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Bijlage A Handel in kritieke grondstoffen

Tabel A.1 Handel in kritieke grondstoffen tussen Canada, de EU, Nederland en enkele andere grote economieën

Critical raw material group	Exports to Canada from				Imports from Canada to			
	China	EU	Netherlands	USA	China	EU	Netherlands	USA
Antimony	15.7	5.2	0.1	76.4	- 3.0 -	8.0 -	0.7 -	244.2
Arsenic	5.3	11.6	0.0	30.7	- 177.6 -	1.4 -	0.0 -	19.7
Baryte	20.9	4.7	0.4	26.4	- 0.1 -	7.6 -	0.0 -	12.7
Bauxite/alumina/aluminium	755.2	343.4	19.1	2,611.1	- 230.7 -	456.4 -	293.8 -	10,038.6
Beryllium	3.7	13.4	0.2	21.3	- 0.6 -	1.4 -	0.0 -	3.5
Bismuth	9.2	9.9	0.2	294.0	- 0.5 -	22.2 -	1.9 -	201.7
Boron	43.9	9.8	0.0	75.4	- 2.8 -	40.4 -	0.7 -	15.9
Cobalt	11.9	122.6	1.0	41.2	- 63.4 -	54.9 -	4.4 -	102.9
Coking coal	0.0	10.3	8.5	1,128.7	- 2,146.4 -	733.9 -	162.3 -	217.7
Copper	95.9	517.9	18.5	2,288.5	- 1,510.1 -	660.8 -	0.3 -	3,355.5
Feldspar	0.2	0.1	0.0	7.8	- 0.8 -	1.4 -	0.0 -	159.7
Fluorspar	11.2	20.7	0.3	27.2	- 0.1 -	0.2 -	0.1 -	9.8
Gallium	5.2	1.1	-	2.9	- 0.0 -	0.7 -	0.1 -	13.3
Germanium	4.9	13.3	0.4	123.5	- 3.1 -	0.4 -	0.0 -	33.0
Graphite	8.1	9.5	0.3	76.6	- 0.1 -	3.3 -	0.2 -	53.7
Hafnium	3.7	0.6	0.0	24.3	- - -	0.4 -	0.0 -	4.5
Heavy rare earth elements	2.3	0.4	0.0	1.2	- 0.0 -	0.2 -	0.1 -	0.1
Helium	0.4	0.2	0.0	2,191.0	- 0.9 -	0.2 -	-	11,662.2
Light rare earth elements	0.6	1.2	0.3	2.5	- - -	0.0 -	0.0 -	0.2
Lithium	1.4	5.7	1.4	6.5	- 0.0 -	0.2 -	0.0 -	4.7
Magnesium	216.2	6.9	0.0	49.8	- 6.5 -	35.1 -	0.3 -	94.1
Manganese	21.3	1.4	-	18.8	- - -	0.0 -	0.0 -	9.9
Nickel – battery grade	13.6	282.6	0.4	610.6	- 205.0 -	319.9 -	2.9 -	1,544.0
Niobium	0.0	0.0	-	1.3	- 30.0 -	53.4 -	1.2 -	124.9
Phosphate rock	23.6	35.1	5.4	1,267.3	- 7.6 -	34.1 -	1.1 -	153.5
Phosphorus	31.5	54.1	0.0	9.7	- 0.1 -	11.4 -	0.6 -	17.8
Platinum group metals	0.1	255.0	0.0	315.7	- 0.4 -	88.2 -	0.0 -	333.1
Silicon metal	11.0	6.2	1.6	13.0	- 3.1 -	38.4 -	1.4 -	141.4
Strontium	0.0	0.4	-	0.0	- - -	0.0 -	0.0 -	-
Tantalum	0.1	0.2	-	0.0	- - -	0.2 -	- -	0.1
Total, EUR million	1,317	1,743	58	11,343	- 4,393 -	2,575 -	472 -	28,572

Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst met kritieke grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de mapping naar de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Bijlage I en II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).