

1 of 1 DOCUMENT

deVerdieping **Trouw**

Trouw

18 januari 2012 woensdag

Oude spelers vrezen komst ppi

BYLINE: Laura van Baars

SECTION: Buitenland; Blz. 13

LENGTH: 473 woorden

- Vooral ondernemingspensioenfondsen verwachten concurrentie nieuwkomers

Een kwart van de Nederlandse pensioenfondsen ziet de premie-pensioeninstelling (ppi) als een geduchte concurrent. Dit zijn vooral de ondernemingspensioenfondsen, blijkt uit een onderzoek van KPMG. De ppi is, naast pensioenfonds en verzekeraar, een nieuwe mogelijkheid voor werkgevers om de oudedagsvoorziening te organiseren.

De pensioenfondsen met wie de ppi de concurrentie aangaat, zijn ondernemingspensioenfondsen die een beschikbare premieregeling hanteren. Dat betekent dat zij een pensioen uitkeren op basis van het resultaat van de beleggingen op de exacte datum van pensionering.

De meeste pensioenfondsen in Nederland doen dat anders: zij hebben een pensioenregeling die gebaseerd is op 70 procent van het middelloon. Zo'n regeling zou nooit door een ppi uitgevoerd kunnen worden. De ppi is een beleggingsinstelling, die onder minder scherp toezicht van De Nederlandsche Bank staat dan de reguliere pensioenfondsen.

Wat de ppi aantrekkelijk maakt voor werkgevers, is dat zij hun kosten bij een ppi beter kunnen beheersen. Zij leggen jaarlijks een vast bedrag in als pensioenpremie,

dat onafhankelijk is van de cao. Werkgevers hebben bovendien geen bijstortverplichting, zoals bij een ondernemingspensioenfonds. Tien van de honderd door KPMG ondervraagde pensioenfondsen zeggen dat dat voor de werkgever wel eens reden zou kunnen zijn het fonds te verruilen voor een ppi.

Sinds januari 2011 kunnen pensioenregelingen ondergebracht worden bij een ppi. Sindsdien hebben zes ppi's een vergunning gekregen. Vijf ppi's zijn eigendom van verzekeraars als Aegon, Nationale Nederlanden en Delta Lloyd. Nu voeren deze verzekeraars al veel pensioenregelingen uit. Pensioenfondsen met een beschikbare premieregeling hebben deze in veel gevallen al bij een verzekeraar ondergebracht. Verzekeraars hebben echter te lijden gehad onder veel kritiek, vooral vanwege de woekerpolissen. Volgens Edward Snieder van KPMG zullen het waarschijnlijk niet de verzekeraars zijn die de sterkste positie op de ppi-markt gaan veroveren. "Een verzekeraar die een ppi opricht heeft alsnog last van bestaande imagoproblemen in tegenstelling tot de nieuwe toetreders, zoals vermogensbeheerders en banken die met de oprichting van een ppi een betere toegang tot de Nederlandse pensioenmarkt krijgen."

Snieder verwacht dat over tien jaar een aantal ppi's met succes actief zullen zijn, die multinationals en andere werkgevers in Nederland bedienen. "De meest succesvolle ppi's zullen ontstaan uit samenwerkingsverbanden met toonaangevende vermogensbeheerders. Zij zullen naar onze verwachting ook de eerste grote klanten binnenhalen. De meest succesvolle spelers zijn zij die op korte termijn een track record van klanten kunnen opbouwen."

Nieuwe toetreders hebben minder last van een

imagoprobleem

PUBLICATION-TYPE: Krant

LOAD-DATE: January 17, 2012

JOURNAL-CODE: Trouw

LANGUAGE: DUTCH; NEDERLANDS

Copyright 2012 PCM Uitgevers B.V.
All Rights Reserved